

**PARTNER.
NEXT
MOMENTUM**



**OLTRE IL
COMMISSIONING!**

Trilance
A DIVISION OF TERRANOVA

**TRILANCE
A DIVISION OF
TERRANOVA**



Guarda avanti!

Costruisci la tua forma personalizzata di remunerazione. Vuoi essere autonomo nel creare nuove forme di collaborazione? **PARTNER.next Momentum** consente una gestione integrata del processo, dal calcolo all'automazione amministrativa, per lo sviluppo continuo delle collaborazioni con gli agenti di vendita.

Guida la tua forza vendita!

Ogni Manager che governa la forza vendita è protagonista di continui processi di cambiamento ed innovazione. Crea nuove forme di collaborazione con i partner che diventano molto di più di procacciatori di contratti, creano opportunità, gestiscono il cliente nell'intero ciclo di vita ed operano in diversi settori di business.

Caratteristiche principali



1

Gestione Forza Vendita

Autonomia nella configurazione e gestione di organigrammi complessi e strutturati di rete vendite.

2

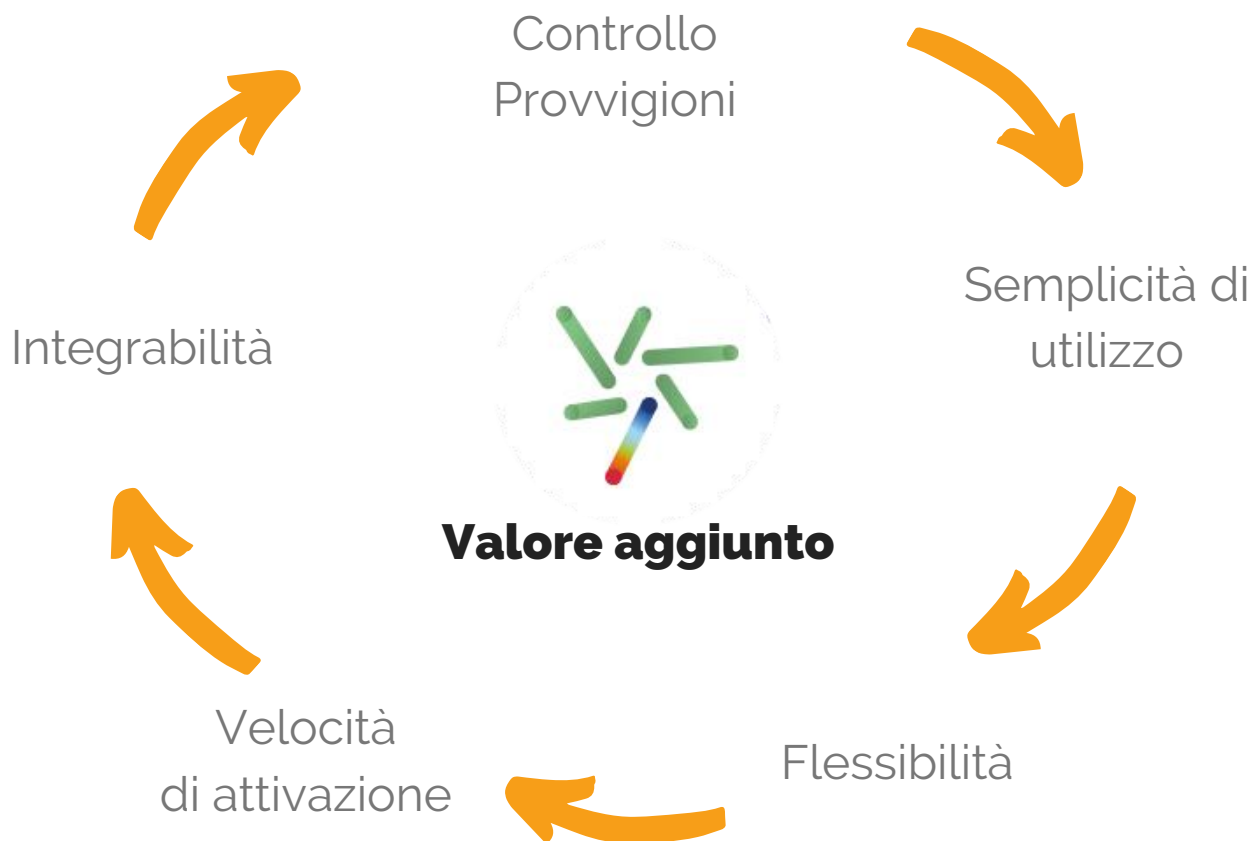
Configurazione Provvigioni

Strumenti intuitivi per la configurazione di formule di calcolo dotati di intelligenza a supporto dell'utente.

3

Calcoli ed Inviti a fatturare

Motore di calcolo, strumenti di controllo e processi di invio che guidano l'utente e minimizzano gli errori operativi.



Partner.Next Momentum è adatto al mercato delle Utilities e dispone di formule adatte a regole di calcolo tipiche di questo mercato. I nostri strumenti di configurazione aprono ad ogni nuova formula commerciale e possono gestire organigrammi profondi e molto strutturati, supportando regole gerarchiche dei singoli agenti e subagenti.

A CHI È RIVOLTO?

**MERCATO DELLE UTILITIES
CHE GESTISCONO
PROVVIGIONI ARTICOLATE**

Specifiche Tecniche



Gestione delle provvigioni

- Gettoni, Ricorrenti e gare
- Anticipi e Storni
- Compensi per attività di assistenza
- Gestione segnalatori



Configurazione provvigioni

- Creazione autonoma listini
- Gestione Indici nelle provvigioni
- Diversificazione listini per agenti
- Gestione eccezioni



Calcolo

- Lotti di calcolo
- Work-flow di calcolo
- Configurazione Dinamica inviti a fatturare
- Ciclo passivo



Analisi

- Report Avanzati
- Configurazione autonoma report
- Pubblicazione Report
- Simulazione e scenari

Perché sceglierci



Perché sappiamo gestire strumenti e casi che rappresentano un forte elemento di valore nella gestione dei mix provvigionali e degli attori con cui interagisce la società di vendita.

A photograph of a young woman with long, wavy brown hair, smiling broadly. She is wearing a white jacket and is holding a tablet in her left hand while talking on a mobile phone held to her ear with her right hand. The background is a blurred outdoor setting with trees and a building.

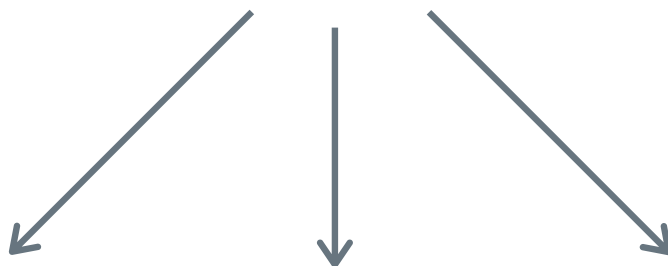
Aumenta il **guadagno** dei tuoi **agenti** e della tua **azienda!**



Roadmap

Machine Learning

Verrà integrata la tecnologia Machine Learning in grado di suggerire la Next Best Action sui prodotti con le provvigioni migliori per un determinato agente e di conseguenza il miglior guadagno per l'azienda.



Best To Sell

Suggerisce il prodotto migliore da vendere



Best Options

Suggerisce le migliori opzioni e la miglior provvigione per un determinato prodotto



Best Profit

Migliori condizioni possibili portano a maggior guadagno possibile



Installazione facile e rapida grazie alla tecnologia **cloud**. **Partner.Next Momentum** utilizza qualsiasi infrastruttura cloud, sia pubblica sia privata.

Ti abbiamo incuriosito?

Richiedi una DEMO, siamo pronti a rispondere a tutte le tue domande!

Scrivi a: newsletter@trilance.com